



Крупногабаритные и сверхгабаритные ТОВАРЫ

Руководство для продавца

Содержание

Хотите продавать габаритные товары, но не знаете с чего начать? Мы собрали основную информацию и полезные ссылки, которые помогут вам разобраться

- 01 Какие товары относятся к КГТ+ и СГТ**
Что такое КГТ+ и СГТ, примеры таких товаров
- 02 Выбор модели продаж**
По каким моделям можно продавать КГТ+ и СГТ и как выбрать подходящую
- 03 Крупногабаритные товары (КГТ+)**
Как определить крупногабаритный товар: характеристики
- 04 Сверхгабаритные товары (СГТ)**
Как определить сверхгабаритный товар: характеристики
- 05 Частые вопросы продавцов**
Разберём вопросы, которые возникают у продавцов при работе с габаритными товарами
- 06 Как избежать ошибок**
Разберём частые ошибки и поделимся советами по тому, как их избежать
- 07 Динамика продаж КГТ+**
Как растут продажи в категории, топ самых доходных товаров
- 08 Динамика продаж СГТ**
Как растут продажи в категории, топ самых доходных товаров
- 09 Каталог сверхгабаритных товаров**
Покажем, как выглядит отдельный раздел товаров с грузовой доставкой на сайте и в приложении
- 10 Полезные ссылки**
Собрали все полезные ссылки по работе с КГТ+ и СГТ в одном месте: от записей вебинаров до инструкций по работе

Какие товары относятся к КГТ+ и СГТ

На Wildberries вы можете продавать товары больших размеров — это крупногабаритные товары (КГТ+) и сверхгабаритные товары (СГТ)

КГТ+

Крупные, но не очень тяжёлые товары

- разборная корпусная мебель
- карнизы и рулонные шторы
- строительные и отделочные материалы
- садовая техника и инструменты
- снегоуборочный инвентарь
- зеркала
- спортивный инвентарь: лыжи, велосипеды



СГТ

Тяжёлые и объёмные товары

- мебель
- крупная бытовая техника
- телевизоры
- бассейны
- бетономешалки и компрессоры
- электротранспорт



Тип товара определяется по его габаритам и весу в индивидуальной упаковке

Выбор модели продаж

Собрали всю важную информацию про модели продаж, чтобы вам было проще выбрать ту, которая подойдёт для продажи ваших товаров

По каким моделям доступна продажа КГТ+ и СГТ

	Склад WB (FBW)	Маркетплейс (FBS)	Курьером WB (DBW)	Витрина, Витрина экспресс (DBS, EDBS)	Самовывоз из магазина продавца (C&C)
КГТ+	✗	✓	✗	✓	✓
СГТ	✓	✓	✓	✓	✓

Характеристики моделей продаж



Модели	Склад WB (FBW)	Маркетплейс (FBS)	Курьером WB (DBW)	Витрина, Витрина экспресс (DBS и EDBS)	Самовывоз из магазина продавца (C&C)
Принцип работы	Товар доставляет Wildberries со своего склада	Продавец доставляет товар на склад, СЦ или ПВЗ Wildberries, затем маркетплейс доставляет его покупателю	Товар покупателю доставляет курьер Wildberries со склада продавца или его точки продаж. <i>Только для СГТ</i>	Товар доставляет продавец со своего склада	Покупатель забирает товар из точки продаж продавца
Где хранится товар					
Обработка заказов					
Взаимодействие продавца с покупателем перед доставкой	✗	✗	✗	✓	✓
Упаковка и маркировка					
Кто доставляет товар при возврате					

В статье вы найдёте описание всех моделей продаж, основные особенности и различия, а также советы по работе с каждой из моделей

[Прочитать статью](#)

Крупногабаритные товары (КГТ+)

Крупногабаритные (КГТ+) — товары весом меньше 25 кг, которые подходят под один из критериев в размерах упаковки:

- одна сторона — от 121 до 200 см, при этом сумма трёх сторон не больше 280 см
- сумма трёх сторон — от 200 до 280 см, при этом ни одна из сторон не превышает 200 см

- Важно не путать КГТ+ с крупной бытовой техникой (КБТ)
- Товары относятся к КГТ+, если они соответствуют параметрам по габаритам и весу, которые указаны в критериях
- КБТ может относиться к КГТ+ или СГТ в зависимости от веса и габаритов

Характеристики

Доступные модели продаж..... **FBS, DBS, C&C**

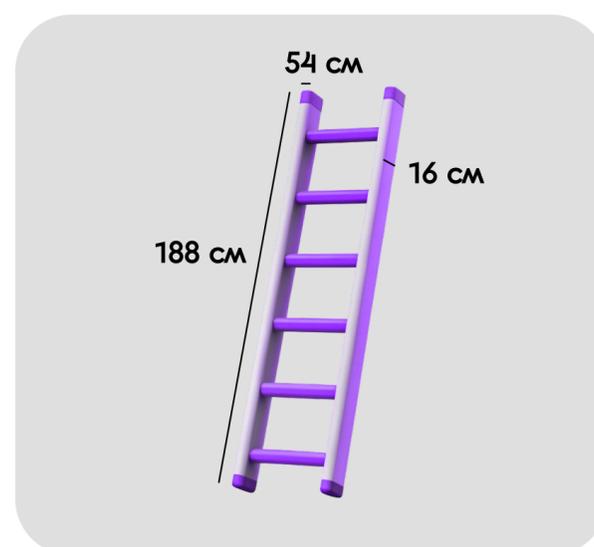
География..... **почти все города-миллионники РФ**

Потенциальная аудитория..... **50 млн человек**

География СНГ..... **доступно в Беларуси, Казахстане и Армении**

Пример товара

- **8,8 кг**
вес предмета
- **188 см**
длина одной стороны
- **258 см**
сумма трёх сторон



Доставка для покупателя, включая подъём на этаж, будет бесплатной. При этом он сможет выбрать удобный ему способ: доставку курьером или в ПВЗ, откуда он заберёт заказ сам

Сверхгабаритные товары (СГТ)

Сверхгабаритный (СГТ) — товар, который соответствует хотя бы одному из критериев:

- вес в упаковке — от 25 до 100 кг
- общий вес нескольких коробок в стяжке от 26 до 200 кг
- длина одной стороны в упаковке — от 121 до 400 см
- сумма трёх сторон — от 200 см до 1200 см

Характеристики

Доступные модели продаж.....**все**

География..... **почти все города-миллионники РФ**

Потенциальная аудитория.....**50 млн человек**

География СНГ.....**доступно в Армении**

Пример товара

● **125 кг**

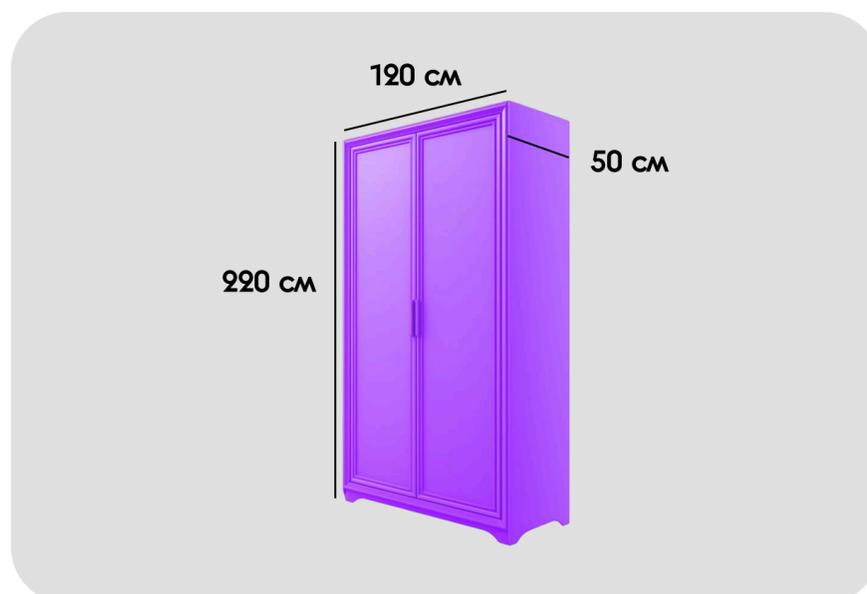
вес предмета

● **220 см**

длина одной стороны

● **390 см**

сумма трёх сторон



Доставка до квартиры покупателя, включая подъём на этаж, будет для него бесплатной. Это даст вашим товарам преимущество перед товарами на других площадках

Частые вопросы продавцов

- ✓ **Если я продаю крупногабаритные или сверхгабаритные товары вместе с обычными, могу ли я при отгрузке на склад упаковать их вместе?**

Сверхгабаритные товары не могут стоять вместе с крупногабаритными или с обычными товарами, потому что у них разные требования к упаковке. СГТ должен быть на отдельной паллете в индивидуальной жёсткой упаковке

- ✓ **Что делать, если товар большого объёма не уместится на одной паллете?**

Поместите товар на сдвоенную паллету. Это защитит его от повреждений при транспортировке и разгрузке

- ✓ **Можно ли поставлять на одной паллете несколько заказов?**

Да, если это товары одного вида, у которых одинаковые требования к упаковке. Но нужно разграничить их стрейч-плёнкой

- ✓ **Доставка габаритного товара может быть дорогой. Как мне посчитать расходы на логистику?**

У нас есть [калькулятор прибыли](#), который поможет примерно рассчитать прибыльность категории, подобрать выгодную модель продаж и склад с выгодными тарифами

- ✓ **Принимает ли Wildberries сверхгабаритные товары на любые склады или ПВЗ?**

Нет, маркетплейс принимает такие товары только на специальные СГТ-склады. Обратите внимание, что отгрузка СГТ происходит на специальных воротах для сверхгабаритных товаров. Это сделано для того, чтобы избежать задержек в доставке товара до покупателя и чтобы сохранить стоимость логистики. Вы можете изучить список складов, которые принимают СГТ, [по ссылке](#)

- ✓ **У меня нет своей службы доставки, как лучше поступить?**

Вы можете работать по модели DBW: доставка до клиента будет бесплатной, а Wildberries возьмёт на себя логистику от вашего склада до покупателя

Как избежать ошибок

Собрали самые частые ошибки продавцов, которые возникают при продаже крупных товаров. Рассказываем, как их избежать

Ошибки при указании веса и габаритов

Часто продавцы в карточке товара неверно указывают вес и габариты

- Обратите внимание, что длина, ширина и высота указываются в сантиметрах
- Если вы неверно ввели данные, стоимость логистики и хранения может измениться, а товар могут не принять на складе

Полную инструкцию по заполнению карточки товара вы можете изучить [в справочном центре](#)

Неправильная упаковка товара

Если вы неправильно упаковали товар, его могут повредить при транспортировке, и это приведёт к задержкам в логистике

- Не экономьте на упаковочных материалах: стяжках, обрешётке, уголках для усиления. Особенно это важно для тяжёлых или многокомпонентных товаров
- Размещайте товар на паллете строго по манипуляционным знакам, без наклонов и перекосов
- Обязательно наклеивайте стикеры на товар — если нет маркировки, товар не примут на склад

Подробнее про упаковку [КГТ+](#) и [СГТ](#) вы можете прочитать на портале продавцов. Также на странице 9 мы собрали для вас полезные материалы, которые помогут вам разобраться в правилах упаковки

Несвоевременная обработка заказов по модели «Курьером WB» (DBW)

Переведите заказ в статус «На сборке» не позднее, чем за 1 день до доставки. Если вы не сделаете это вовремя, заказ не попадёт в распределение курьерской службы и доставка задержится. Не забудьте поставить статус о том, что вы передали заказ курьеру, до 23:59 дня перед доставкой. Следите за сборочными заданиями и проверяйте уведомления в «колокольчике»

Как обрабатывать заказы по модели DBW, читайте в [инструкции](#)



Динамика продаж КГТ+

В этом разделе собрали статистику по продажам крупногабаритных товаров, а также список самых прибыльных категорий товаров, которые относятся к КГТ+

КГТ+ В 2025 году:

в 7 раз

увеличилась
сумма продаж
(GMV)

в 5 раз

увеличилось
количество
заказов

в 6 раз

увеличилось
количество
складов

ТОП-10 самых прибыльных категорий

01 Шторы и аксессуары

Карнизы, рулонные шторы, жалюзи

02 Ручные инструменты и оснастка

Стремянки, лестницы строительные, нивелиры

03 Хозяйственные товары

Гладильные доски, сушилки для белья, швабры

04 Товары для садоводства

Скобы, арки, опоры для растений

05 Товары для отдыха и кемпинга

Шатры и беседки, зонты садовые, лестницы для бассейнов

06 Мебель

Диваны садовые, столешницы для кухни, двери для шкафа

07 Отделочные материалы

Ламинат, плинтусы для пола, подоконники

08 Садовая техника

Триммеры садовые, запчасти для садовой техники, электропилы цепные

09 Спортивные товары

Велосипеды двухколёсные, удильца, палатки

10 Строительные материалы

Штакетники, щиты мебельные, сетки заборные

Динамика продаж СГТ

В этом разделе собрали статистику по продажам сверхгабаритных товаров, а также список самых прибыльных категорий товаров, которые относятся к ним

СГТ В 2025 году

в 4 раза

увеличилась
сумма продаж
(GMV)

в 4 раза

увеличилось
количество
заказов

в 10 раз

увеличилось
количество
складов

ТОП-10 самых прибыльных категорий

01 Мебель

Шкафы, кровати,
диваны

02 Крупная бытовая техника

Стиральные машины,
холодильники, сплит-системы

03 Телевизоры и аудиотехника

Телевизоры, музыкальные
проигрыватели, колонки,

04 Сантехника

Тумбы для ванной, унитазы,
шкафы для ванной

05 Спортивные товары

Батуты, теннисные столы,
беговые дорожки

06 Электротранспорт

Электросамокаты, электровелосипеды,
электроскутеры

07 Товары для отдыха и кемпинга

Бассейны каркасные,
качели садовые, мангалы

08 Электроинструменты и оборудование

Бетономешалки, компрессоры, генераторы

09 Садовая техника

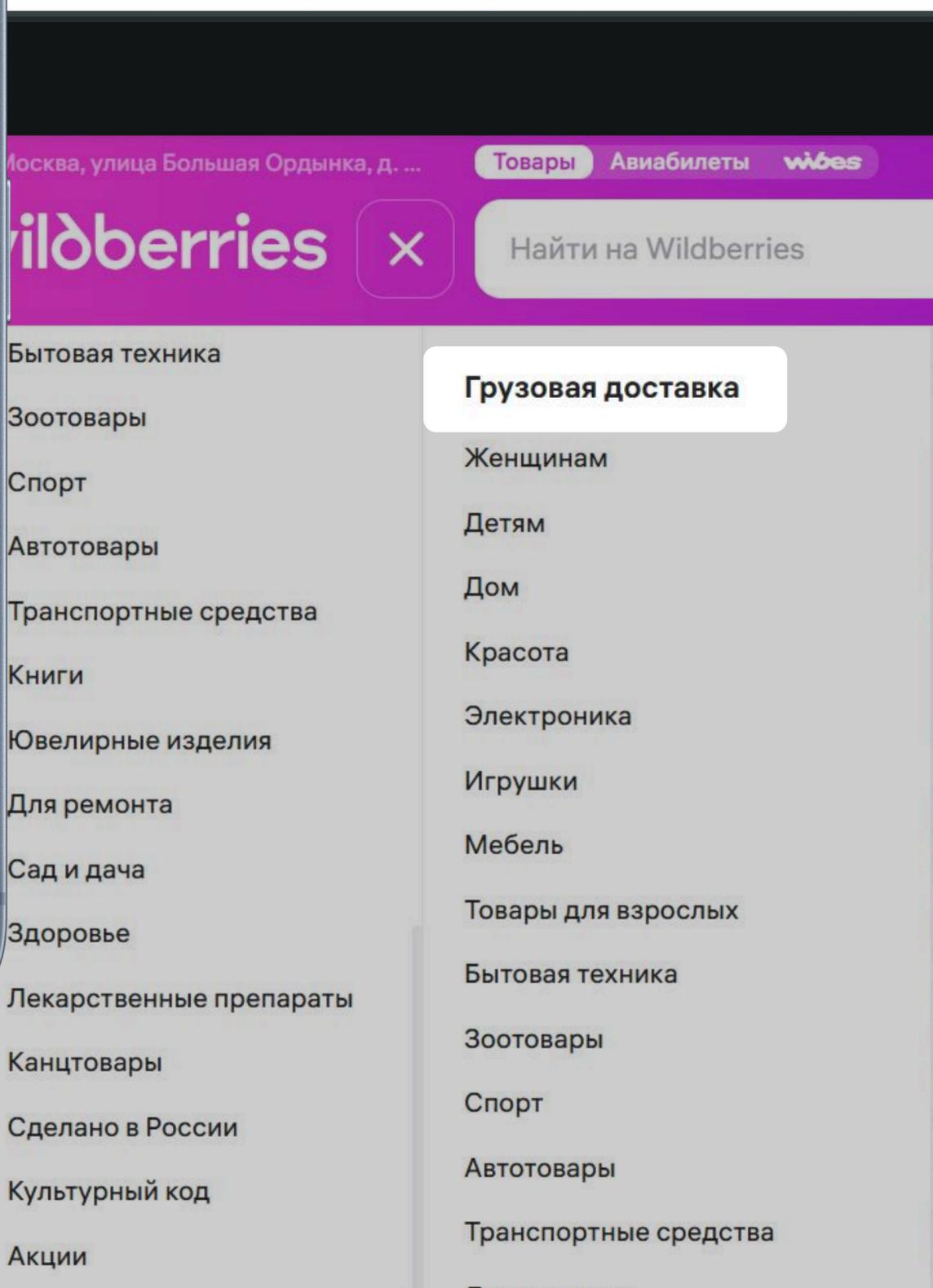
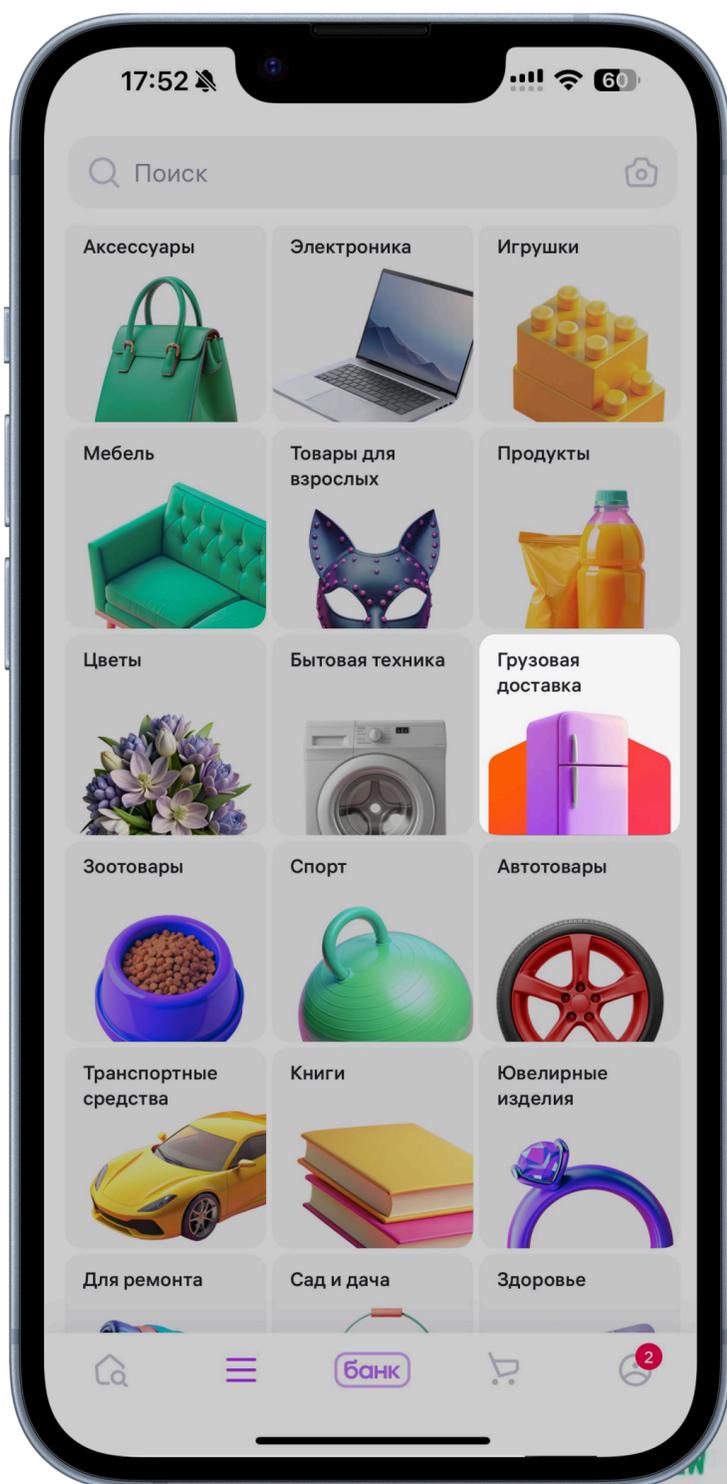
Газонокосилки, мотоблоки,
снегоуборщики

10 Отделочные материалы

Линолеум, двери межкомнатные,
лестницы

Каталог сверхгабаритных товаров на сайте и в приложении

Если вы хотите продавать сверхгабаритные товары, но ещё не определились с выбором, изучите каталог СГТ в разделе «Грузовая доставка» в приложении для покупателей или на сайте Wildberries



Полезные ссылки

Собрали для вас полезные материалы, которые помогут вам лучше разобраться в продажах крупногабаритных и сверхгабаритных товаров

О КГТ+ и СГТ

[Вебинар про КГТ+ и СГТ](#)

[Статья про КГТ+ и СГТ](#)

[МГТ, КГТ+ и СГТ товары: отличия](#)

Как работать с габаритными товарами по разным моделям продаж. Инструкции

[Как работать с СГТ по модели FBW](#)

[Модель продаж FBS: работа с КГТ+](#)

[Модель продаж FBS: работа с СГТ](#)

[Модель продаж DBS](#)

[Модель продаж EDBS](#)

[Модель продаж Click&Collect](#)

Упаковка

[Упаковка КГТ+: общие правила](#)

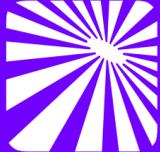
[Упаковка СГТ: общие правила](#)

[Упаковка СГТ по модели DBW: инструкция](#)

Логистика

[Калькулятор прибыли: инструкция](#)



pro  

Начни свой путь с PRO Wildberries

pro.wildberries.ru



pro  